

★限られた時間の中で売上を伸ばしたいとお考えの士業の方へ★

「士業先生のための営業力増大戦略」全2回



☆ ご参加頂いた方の喜びの声

- ・名刺管理、マーケティング、ブログなど新しい情報が得られた
- ・再度、経営理念を見直して、自分のスタンスを確認したいと思った
- ・顧客獲得までのプロセスが分かりやすく、具体的な方法が聞けた
- ・いろいろな知識が得られて、とても充実した時間でした

☆ 「士業先生のための営業力増大戦略」が選ばれている3つの理由とは

- ① 士業の営業に限定したセミナーだから
- ② 開業したばかりの方や開業予定の方にも分かりやすい
- ③ 以前から、営業や新規顧客について興味があったから

【内 容】

第1回「自分ブランディングと見込客が増えるマーケティング」

- ・競合ひしめく世の中で選ばれる存在となるための自分ブランディングと新たな顧問先の発掘につながるマーケティングについてお伝えします。

第2回「顧問先が増える営業プロセス7つのステップ」

- ・顧問先の相談に応じて喜ばれ、感謝され、新たな顧問先の獲得にもつながる営業プロセスの構築についてお伝えします。

(どちらか一方の参加でも大丈夫です。)

【日 程】第1回：5月16日(水) 第2回：5月30日(水)

【時 間】14:00～16:00

【参加費】1回3,000円(テキスト込)

【定 員】12名

【会 場】大人の自学空間 U-CAL (ユーカル) www.u-cal.jp
広島市中区本通 7-29 アイビービル 7F

講師プロフィール：山内 智弘 氏

山内プランニングオフィス代表。CFP。

一級ファイナンシャル・プランニング技能士。一級建築士。

- ・2010年の独立開業後、相談業務とセミナー業務を柱に、多くの方のロコミやご紹介を頂きながら今日までお仕事をさせて頂いてきました。売り込みゼロの営業プロセスは専門職の士業先生にもお役に立てます。

ホームページ：<http://www.fpyamau.com>



■ 特典：本セミナー参加の方に限り、初回無料にて個別相談に応じます。(約1時間半)

【主 催】大人の自学空間 U-CAL (ユーカル)

【問合せ】082-236-7887 U-CAL (ユーカル)